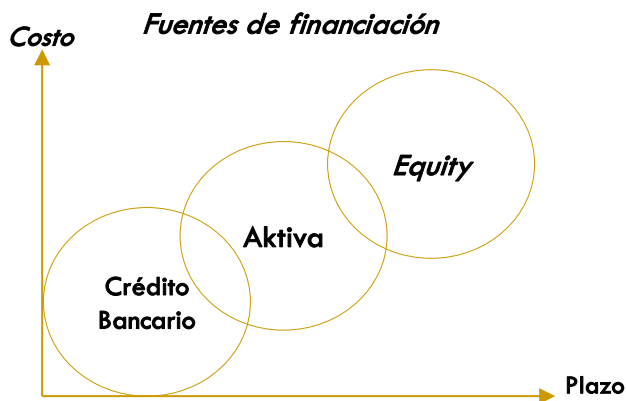


## Oportunidad de Mercado

Los empresarios se enfrentan a los siguientes problemas cuando requieren recursos:

Poco acceso a la banca	• Mercado bancario solo atiende al 39,5% de la población frente a países como Chile donde atiende el 83,5%
Oferta y demanda concentrada	• Los cuatro bancos más grandes realizan 70% de créditos al sector privado; El 7.4% de los deudores concentra el 90% de la cartera comercial
Financiación no se ajusta a necesidades	• El 70% del pasivo es de corto plazo; los productos son estandarizados, poco flexibles.
Carencia de acompañamiento y asesoría	• Empresarios no reciben asesoría y retroalimentación en el momento de solicitar financiación, ni durante su vigencia.
Barreras de acceso al mercado de capitales	• Altos costos de emisión; excesivos reportes; tamaño de las emisiones, apetito, liquidez

Esta situación en el Mercado Colombiano genera una oportunidad para crear un modelo de financiación inteligente para empresas



Aktiva acompaña al empresario y financia a largo plazo sin tomar control de la compañía.

La solución de crédito estructurado del FCP Aktiva Financiación Estructurada ofrece a las empresas la oportunidad de acceder a recursos de capital que se **clasifican como Deuda** pero que tienen características favorables del *Equity*. Los créditos estructurados remunerarán un **componente fijo (tasa de interés) y un componente variable**, que se calcula en función de la evolución financiera de la compañía.

### Empresas en las que creemos:

- Ventas Anuales entre COP20.000 y COP150.000 millones.
- Necesidades de capital de mediano y largo plazo.
- Baja disponibilidad de emitir o ceder *equity*.
- En etapa de expansión y con potencial de crecimiento.
- Posibilidad de establecer garantías y fuentes de pago alternativas.
- Disposición a recibir asesoría y acompañamiento.

## Uso de los recursos

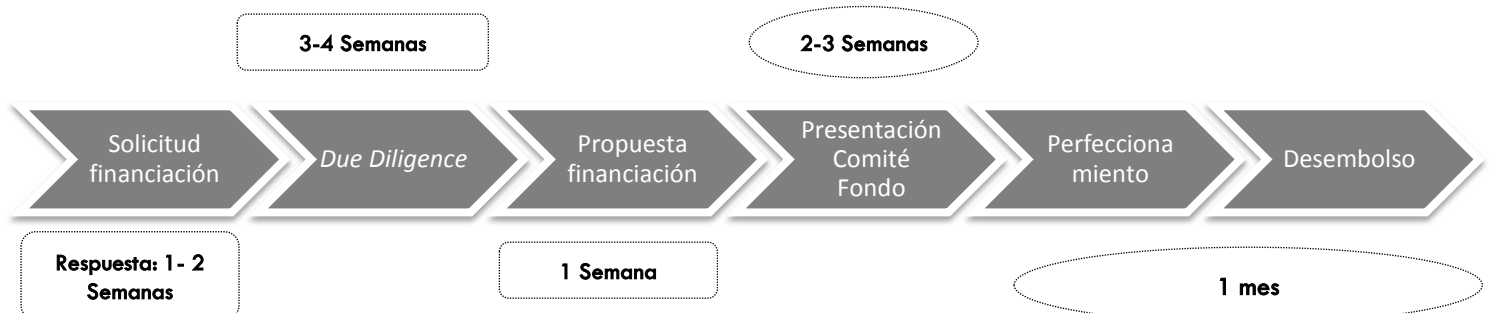
**FCP Aktiva Financiación Estructurado financia proyectos de expansión de las compañías**, en escenarios tales como:

- ✓ Relocalización Industrial
- ✓ Internacionalización / Consolidación
- ✓ Aumento de su capacidad instalada
- ✓ Crecimiento inorgánico vía adquisiciones

## Ventajas para su empresa

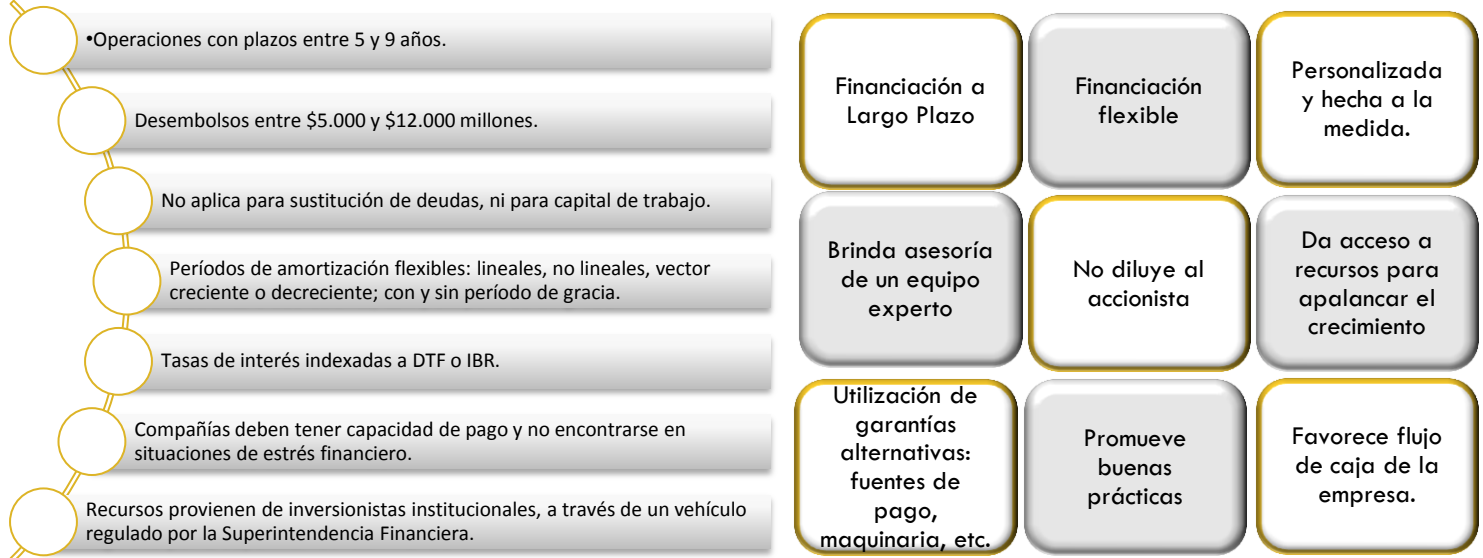
- Financiación flexible y de largo plazo, que favorece el flujo de caja de las compañías.
- Recursos a la medida, que se ajustan a las necesidades de las compañías, en términos de plazos, amortizaciones y garantías.
- Relación favorable de costo vs plazo.
- No diluye propiedad de las compañías.
- Acompañamiento especializado por parte de los miembros del equipo gestor.
- Apoyo para la implementación de mejores prácticas en aspectos de Gobierno Corporativo, estructura de capital y estrategia empresarial.

## Proceso de selección de compañías



Tiempo estimado total: 12-14 semanas

## Características de la Financiación



## El equipo

Aktiva es una plataforma de soluciones de financiación inteligente para empresas en Colombia. La compañía fue fundada en el año 2011 por un grupo de expertos en instrumentos de financiación empresarial. **Las soluciones diseñadas por Aktiva se caracterizan por ser flexibles, a la medida de cada empresa y son complementadas con acompañamiento financiero.**

## Fortalezas de la compañía:

Estructura empresarial con adecuado gobierno corporativo y con un soporte tecnológico robusto.

6 años en iniciativas de alto impacto para el mercado de financiación empresarial, generando un modelo de negocio innovador.

Mas de \$70.000 millones otorgados con instrumentos de Deuda Inteligente a 30 empresas maduras con alto potencial de crecimiento.

Respaldo y alianzas con instituciones como Proantioquia, Andí, Innpulsa y RutaN.

Equipo con amplia experiencia, reputación y conocimiento.

**Pablo Santos Ramón:** Experto en estructuración de instrumentos financieros alternativos para apalancar el crecimiento empresarial, con 11 años de trayectoria en el sector financiero y amplia experiencia en Innovación Financiera y Estructuración de Negocios.

**Álvaro Lobo Urquijo:** Experto en gestión de riesgos y planeación financiera con 28 años de experiencia. Se ha desempeñado como Gerente Financiero de Aliadas CFC, Vicepresidente Financiero y Presidente de Financiera Dann Regional.

**Santiago Pérez:** Amplia trayectoria en el Grupo Bancolombia, con más de 30 años en la organización. Desde 1989 se desempeñó como Vicepresidente de Banca Pymes en el Grupo. Su principal campo de experticia es la financiación de pequeñas y medianas empresas.

**Leonardo Hincapié:** Banquero con 35 años de experiencia en el sector financiero. Se ha desempeñado como VP Financiero, VP de Crédito y VP de Riesgos en Grupo Bancolombia. Ha participado en la Junta Directiva de Protección, Fiduciaria Bancolombia y Sufi.

**Camilo Botero:** Experto en Finanzas Corporativas con 18 años de trayectoria. Amplia experiencia en estructuración y ejecución de transacciones. Se ha desempeñado como Director de Finanzas Corporativas de Grupo Nutresa, Director senior en Banca de Inversión Bancolombia y Director de Inversiones en Suvalor.

**Jorge Mejía:** experto en Banca Empresarial y Planeación Financiera con 27 años de experiencia. Se ha desempeñado como: Gerente Comercial en Dann Regional, Gerente de Leasing de Occidente, Gerente de Crédito y Riesgos de GNB Sudameris, Gerente Corporativo de Bancomercio - hoy Banco Bogotá.

### *Equipo con amplia experiencia, reputación y conocimiento:*

Mas de 70 años de experiencia acumulada en operaciones de crédito estructurado y financiación empresarial.

\$2.6 Billones en transacciones de financiación empresarial realizadas directamente por el equipo gestor.

Más de 23 compañías de primer nivel en Colombia acompañadas con estrategias de crecimiento empresarial.